

AKREDYTYWA DOKUMENTOWA- TEORIA I PRAKTYKA

Cel:

Przybliżenie uczestnikom szkolenia różnych form rozliczeń międzynarodowego obrotu towarowo-usługowego oraz przekazanie informacji z nimi związanych np.: o dokumentach towarowych i bazach transakcji – w formie wykładu uzupełnionego praktycznymi ćwiczeniami utrwalającymi wiadomości.

Uczestnicy:

Proponowane szkolenie kierowane jest zarówno do pracowników, którzy mają krótki staż w pracy z akredytywą, jak również do doświadczonych w tym zakresie.

Szkolenie przeznaczone dla pracowników banków – pionów operacyjnych, kredytowych oraz doradców klienta.

Konspekt:

1. Nieuwarunkowane i uwarunkowane formy rozliczeń w międzynarodowym obrocie towarowo-usługowym; wybór właściwej formy rozliczenia kontraktu.
2. Dokumenty towarowe w operacjach dokumentowych; faktura handlowa, dokumenty przewozowe i ubezpieczeniowe, atesty, certyfikaty, świadectwo pochodzenia i przewozowe, inne; przenoszenie praw: indos, cesja, wręczenie. Rola dokumentów towarowych przy obsłudze inkasa i akredytywy. Ćwiczenie na konkretnych przykładach – identyfikacja dokumentów.
3. Reguły handlowe INCOTERMS 2010 – ogólna charakterystyka.
4. Akredytywa dokumentowa: podstawy prawne publikacja MIH No 600; publikacje ISBP, pojęcie akredytywy; uczestnicy transakcji realizowanej w formie akredytywy dokumentowej, ryzyko stron kontraktu, rola i ryzyko banków uczestniczących w obsłudze; rodzaje akredytyw (potwierdzone, niepotwierdzone, negocjacyjne, płatne z góry, z dołu, akredytywy szczególnego rodzaju: rewolwingowe, zaliczkowe, typu standby, przenośne, wiązane back-to-back); wykonanie transakcji w ramach akredytywy (zlecenie otwarcia, otwarcie akredytywy dokumentowej, awizacja, rola banku pośredniczącego, realizacja akredytywy – analiza dokumentów, dokumenty z zastrzeżeniami, zamknięcie akredytywy dokumentowej); zastosowanie akredytywy dokumentowej w handlu międzynarodowym.

Szkolenie prowadzi: Barbara Andrzejuk